

المرحلة الرابعة / اتخاذ القرارات

المحاضرة الأولى:

الفصل الأول

عملية اتخاذ القرار Making process Decision

مقدمة : Introduction

تعتبر نظرية القرارات الإحصائية من المواضيع المهمة خاصةً بعد التطور الكبير الذي حصل في مجال الإدارة . حيث أصبح المدير الإداري أو متخذ القرار لا يعتمد على الخبرة التي اكتسبها من سنوات عمله فحسب عند اتخاذها لقراراً معين وانما اصبح يعتمد كذلك على اساليب احصائية علمية متطورة تعرف بنظرية القرارات .

نحن ودرسنا سابقاً ان المراحل التي تمر على متخذ القرار هي :-

- ١- تحديد المشكلة ثم وضع الانموذج المناسب لها .
- ٢- ثم صياغة الفرضيات الخاصة بها .
- ٣- جمع البيانات والمعلومات المتعلقة بالمشكلة قيد البحث
- ٤ - تصنيف وتبويب البيانات ووضعها في جداول تكرارية معينة وحساب بعض المؤشرات الإحصائية
٥. - والمرحلة الأخيرة هي اتخاذ القرار الذي هو النتيجة النهائية لجميع تلك المراحل فإذا كان القرار صائباً انعكس ذلك بشكل ايجابي على المؤسسة الإنتاجية أو الخدمية أما إذا كان القرار غير مناسب انعكس ذلك سلباً على هذه المؤسسة .

ان عملية اتخاذ القرار Decision Making process تتألف من نقطتين اساسيتين هما :-

- ١ - مجموعة القرارات (Decision) المتوفرة والتي يمكن اعتمادها من قبل متخذ القرار .
- ٢ - مجموعة المواقف (outcomes) أو الظروف التي ترافق عملية اتخاذ القرار والتي تسمى بحالات الطبيعة (states of nature) وهي تحدث غالباً بالصد من رغباتنا ولا يمكن السيطرة عليها . بمعنى لا تعتمد على القرار الذي نتخذه في مسألة معينة مثل حالة الجو ممطر أو غير ممطر، سعر سلعة معينة خلال فترة زمنية محددة وغير ذلك من الظواهر التي يمكن ان ترافق عملية اتخاذ القرار . أما التبعات الناجمة عن عملية اتخاذ القرار فهي نوعان :-

- ١ - بعض التبعات من السهولة تحديدها وقياسها مثل ربح أو خسارة مبلغ معين من المال .
- ب - البعض الآخر يصعب تحديدها وقياسها مثل التبعات المعنوية والتبعات الاجتماعية والتبعات النفسية .

تلك التبعات في (أ) يمكن قياسها كمياً بشكل رقمي يمكن ان نطلق عليها مصطلح المنفعة (Utility) او الخسارة (Loss) علماً ان المصطلحين يؤديان نفس الغرض ولكن هدف متخذ القرار سيكون أما تعظيم الارباح او تقليل الخسائر والكلف .

مفهوم نظرية اتخاذ القرارات concept of Decision making theory :-

Definition: عملية اتخاذ القرار :- هي مباراة ومبارزة وسباق بين متخذ القرار Decision Maker

وخصم مقابل غير تقليدي هي الطبيعة Nature. حيث أن الطبيعة تختار لها حالة معينة ويقوم متخذ القرار باتخاذ قرار معين دون علم مسبقاً بتلك الحالة . وهنا متخذ القرار يكون أمام حالتين هما:

- ١- إذا كان متخذ القرار على علم مسبق بحالة الطبيعة فأن عملية اتخاذ القرار الملائم سوف تتم بطريقة سهلة وغير معقدة وهنا لا وجود ولا حاجة لنظرية القرارات لاستخدامها للوصول إلى القرار الصائب.
- ٢- أما عندما تكون حالة الطبيعة غير معلومة ومجهولة مثل نتيجة فريق معين لكرة القدم (فوز ، تعادل ، خسارة) أو حالة الطقس (جيد، رديء) وغيرها من الحالات التي يمكن ان تعتمد في اتخاذ قرار معين فلا يمكن التنبؤ بحدوثها بدون الاستعانة بالنظرية الإحصائية ونظرية القرارات .

إن بيئة اتخاذ القرار تتكون من ثلاثة انواع :- Three kinds

١. النوع الأول : عملية اتخاذ القرار في حالة اليقين أو التأكد

Decision Making under certainty: اي ان متخذ القرار يعلم بشكل مؤكد حالة الطبيعة ، وبناءا على ذلك فان متخذ القرار يتحمل كل مخاطر وعواقب نتيجة القرار الذي سيتخذه .

٢. النوع الثاني : عملية اتخاذ القرار في حالة عدم اليقين

Decision making under uncertainty: في هذه الحالة لا يمتلك متخذ القرار اي معلومات إطلاقاً عن احتمالات حدوث حالة الطبيعة المختلفة . لذا فإنه سيلجأ إلى استخدام معايير رياضية تساعد على اتخاذ القرار على سبيل المثال الحد الأدنى للحد الأعلى للخسارة Minimax criterion .

أما في حالة التبعات الناجمة عن منافع أو أرباح فيستخدم معيار الحد الأعلى للحد الأدنى للمنفعة Maximin criterion .

٣. النوع الثالث : عملية اتخاذ القرار في حالة المخاطرة

Decision making under Risk: في بيئة اتخاذ القرار من هذا النوع يمتلك متخذ القرار معلومات تتعلق باحتمالات حدوث حالات الطبيعة أو التوزيع الاحتمالي لحالة الطبيعة .

عناصر عملية اتخاذ القرار Decision making framework إن اطار عملية اتخاذ

القرار تتألف من عناصر أساسية تحدد قبل البدء بعملية اتخاذ القرار وهذه العناصر هي :-

١- حالات الطبيعة states of nature

هي جميع الحالات أو القوى التي يمكن أن تحدث أو تظهر في مسألة معينة ولا يمكن السيطرة عليها (اي لا تعتمد على القرار الذي نتخذه) مثل:

الطقس (رديء ممطر أو جيد مشمس)

نتيجة فريق لكرة الطائرة (فوز او خسارة)

قيمة سيارة معينة خلال فترة زمنية (ترتفع او تنخفض)

الظروف الاقتصادية لبلد ما (متدنية ، مستقرة ، عالية)

وسنرمز لحالة الطبيعة بالحرف \emptyset (ثيتا). وحالة الطبيعة كمتغير تكون على نوعين:

• عندما تكون حالات الطبيعة متقطعة (منفصلة) نرمز لها بالشكل $\emptyset_1, \emptyset_2, \dots, \emptyset_n$ حيث $n \geq 2$ وان

n عدد طبيعي اكبر أو يساوي ٢ لان عملية اتخاذ القرار لا تعمل وليس لها معنى عند وجود حالة طبيعية واحدة و عدة بدائل لاتخاذ القرار .

مثال على حالات الطبيعة المتقطعة: نتيجة فريق كرة القدم خاض مباراة معينة سنرمز للخسارة \emptyset_1 وللتعادل \emptyset_2 والفوز \emptyset_3 ، بمعنى آخر توجد هنا ثلاث حالات طبيعية

- أما عندما تكون حالات الطبيعة متصلة (مستمرة) فنستخدم الفترات للتعبير عن ذلك مثل $0 < \emptyset < 1$ أو $0 < \emptyset < \infty$. مثال ذلك الأوزان المختلفة لقالب من الثلج أو قلم رصاص أو كمية السكر في دم احد مرضى السكر خلال فترة زمنية محددة .

٢ – القرارات Decisions :-

هي البدائل المتاحة والاتجاهات والآراء المتوفرة لدى متخذ القرار لمسألة معينة وتسمى القرارات . حيث بعد الانتهاء من عملية تعيين حالات الطبيعة في مسألة معينة نقوم بعد ذلك بتحديد القرارات المزمع اتخاذها في تلك المسألة والتي يجب ان تعطي اكبر منفعة أو اقل خسارة ممكنة .

والقرار كمتغير عشوائي نرمز له بالرمز d حيث ممكن أن يكون منفصل أو متصل.

فعندما تكون القرارات منفصلة (متقطعة) نرمز لها بالشكل d_1, d_2, \dots, d_m حيث $m \geq 2$ حيث m عدد طبيعي اكبر من اثنين لان عملية اتخاذ القرار تكون بلا معنى في حالة وجود أكثر من حالة للطبيعة وبدل واحد لاتخاذ القرار . مثل قرار شراء أو عدم شراء عقار .

أما عندما تكون القرارات متصلة (مستمرة) فنستخدم الفترات للتعبير عن ذلك مثل $1 < d < 2$ أو $d \geq 0$. ومثال لذلك :القرار الذي نتخذه حول المسار الزمني لسعر سلعة معينة خلال فترة زمنية قادمة .

دالة القيمة _Worth function:

لو اتخذنا قرار d في مسألة معينة وتختار الطبيعة الحالة \emptyset فأنتنا نحصل على نتيجة معينة لها قيمة ولتكن الدالة ($W(d_i, \emptyset_j)$) والتي تعبر عن هذه القيمة لكل قرار d لكل حالات الطبيعة \emptyset . هذه القيمة قد تكون على سبيل المثال ربح معركة عسكرية أو خسارتها ، موت أو شفاء مريض ، ربح مبلغ معين أو خسارة مبلغ معين ، نجاح أو رسوب طالب دراسات عليا في امتحان الكفاءة . هذه القيمة قد تكون ربح (Utility) أو خسارة (Loss)

جدول المنفعة والخسارة utility table and loss table

يمكن تمثيل مسألة اتخاذ القرار بجدول أو مصفوفة حيث أن كل عمود يمثل حالة من حالات الطبيعة $\emptyset_1, \emptyset_2, \dots, \emptyset_n$ بينما كل صف يمثل قرار من القرارات d_1, d_2, \dots, d_m حيث ان :

$$i=1, \dots, m$$

$$j=1, \dots, n.$$

جدول المنفعة لمسألة معينة

$d_i \backslash \emptyset_j$	\emptyset_1	\emptyset_2	---	\emptyset_j	----	\emptyset_n
d_1	U_{11}	U_{12}	---	U_{1j}	---	U_{1n}
d_2	U_{21}	U_{22}	---	U_{2j}	----	U_{2n}
---	---	---		---		---
d_i	U_{i1}	U_{i2}	---	U_{ij}	----	U_{in}
---	---	---	---	---	----	---
d_m	U_{m1}	U_{m2}	---	U_{mj}	----	U_{mn}

وهي مسألة اتخاذ قرار من المرتبة $m \times n$ حيث انه $U_{ij} = U(d_i, \emptyset_j)$ هو قيمة في جدول منفعة

وبنفس الطريقة يمكن تكوين جدول الخسارة من الجدول أعلاه باستبدال L_{ij} بدلا من U_{ij}

حيث أن $L_{ij} = L(d_i, \emptyset_j)$ هو قيمة معينة في جدول خسارة